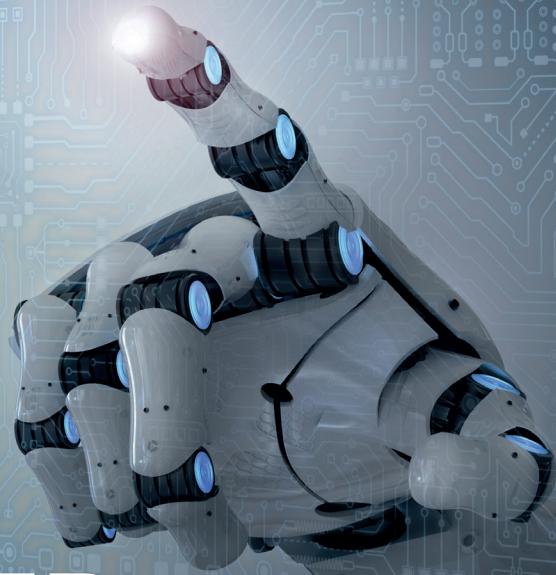




ERP VERTRIEB – EINFACH MEHR KÖNNEN.

Digitalisierung aller Prozesse

KUNDENMEINUNG IST WICHTIG

Ihre Kunden beurteilen Sie nicht nur nach der Qualität, der Leistung und dem Preis Ihrer Erzeugnisse, sondern auch danach, wie die Anfragen, Angebote und Aufträge Ihres Kunden bearbeitet werden.

DIE AUFGABE

- Die Auftragserfassung mit einer Plausibilitätsprüfung durchführen,
- Kundenanfragen bearbeiten,
- Die Auftragsbearbeitung durch die Auftragssteuerung überwachen,
- Durch die Verfügbarkeitsprüfung die Ausführbarkeit sichern
- Durch eine Kreditlimitprüfung die anzunehmenden Aufträge filtern.

DAS ZIEL

- Verzögerungen vermeiden,
- Pünktliche Auslieferung ermöglichen,
- Verbesserte Beantwortung bei Kundenfragen erreichen,
- Verringerung von Eingabefehlern,
- Vorbelegung der Daten durch das EDV-System,
- Eine verbesserte Auftragsverfolgung,
- Ein funktionierendes Informationssystem.



Mit **pio ERP** bilden wir alle Anforderungen der digitalen Arbeitswelt ab. Langjährige Erfahrung sowie ein kontinuierlicher intensiver Dialog mit Anwendern, Marktbegleitern und Universitäten sorgen dafür, dass nie dagewesene Freiheitsgrade jetzt und in der Zukunft für alle Beteiligten erfüllt werden. Ob die zentrale Verwaltung aller Kommunikationsdaten, die Steuerung aller Service- und Support-Prozesse, die automatische Erstellung und Verteilung wichtiger Kennzahlen, Logistiklösungen, Managementsysteme oder E-Commerce: **pio ERP** ist vielschichtig einsetzbar und perfekt für mittelständische Strukturen geeignet.

Mehr können mit **pio ERP Vertrieb**

DER KOMFORT

- Automatischer Storno
- Archivierung und bedarfsgerechter Abruf und Ausdruck
- Ausgefeiltes Konditionssystem
- Sammelrechnungen
- Schnittstellen zu allen gängigen Finanzbuchhaltungen
- Wahlweise Ausgangsjournale und Buchungsbelege
- Fakturierung als Vor- oder Nachfaktura, Sofortfaktura, Sammelrechnung mit Disposition in frei wählbaren Perioden u.s.w.

OPTIMALE LIEFERBEREITSCHAFT

Der schnelle und umfassende Informationsfluß ermöglicht z.B. eine unmittelbare Telefonauskunft und einen direkten Telefonverkauf.

Eine entsprechende Anfrage kann von **pio ERP Verkauf** sofort zu einem Auftrag generiert werden. Die schnelle Beauskunftung aus den gespeicherten Daten läßt rasche statistische Auswertungen zu. Z.B. kann man feststellen, dass ein Kunde schon sehr oft angefragt, jedoch nie gekauft hat. Daraus könnten nun geeignete Maßnahmen erfolgen.

Eine Aufgabe des Moduls ist die schnelle individuelle und flexible Zusammenstellung der Sendung für einen Kunden.

Jederzeit muss es möglich sein, den jeweiligen Stand des Auftrags abzufragen. Die Verfügbarkeit der Ware, des geeigneten Transportmittels, der richtigen Kombination der Aufträge, der Versandpapiere und Zollformalitäten wird über **pio ERP Verkauf** abgewickelt. Darüber hinaus dient das System dem Sachbearbeiter auch in schwierigen Exportfragen als Unterstützung.

