

pio ERP – EINFACH MEHR KÖNNEN.



pio ERP optimiert die operativen und strategischen Unternehmensprozesse im Mittelstand. Gezielte Planung, Information und Organisation bauen Wettbewerbsvorteile langfristig aus. Durch die flexible und individuelle Einpassung in Ihre Lösungslandschaft ist pio ERP das richtige Werkzeug zur effizienten Nutzung aller Ressourcen.



Mehr können – pio ERP Beschaffung

Der Einkauf hilft Kosten sparen und trägt damit nicht unerheblich zum Gesamtergebnis eines Unternehmens bei.

DIE KOSTEN SENKEN

- Vergleichsmöglichkeiten im System,
- einfache Erstellung der Bestellpapiere,
- Überwachung des Bestellvorganges,
- Wareneingang mit SOLL-/IST-Vergleich
- Preispflege
- Enge Zusammenarbeit mit dem Verkauf

Produkt-Informations-Management (PIM)

Im Zusammenspiel mit dem Produkt-Informations-Management können sehr große Sortimente verarbeitet werden. Das PIM kann für Ihren Onlinehandel genauso wichtig sein wie für Ihren Filialhandel. Ihre Lager- und/oder Produktionskosten werden reduziert und optimiert.

DIE VERWALTUNG

Ihre Lieferbereitschaft entscheidet über Ihren Verkaufserfolg! Deshalb muss eine Bestellung überwacht werden. Wenn nötig, sollte gehandelt werden, bevor Sie nicht mehr lieferfähig sind. Es sollte nicht erst bei Kundenbeschwerden reagiert werden. Die Mahnung und Erinnerung an Ihren Lieferanten hat auch Einfluss auf die Lieferantenbewertung Ihres Hauses. Die entsprechenden Informationen werden dem Einkauf durch das System bereitgestellt.

DIE BEAUSKUNFTUNG

Mit der Belegverwaltung und der Statusverwaltung wird eine lückenlose Beauskunftung gewährleistet. Es ist notwendig, die Informationen ständig zu aktualisieren. Dadurch erhält der Einkauf die aktuellsten Informationen über Tendenzen sowohl bei der Beschaffung als auch beim Absatz. Er benötigt diese Informationen, um eine optimale Disposition gewährleisten zu können. Absatzzahlen und Trends aus der Statistik, aktuelle Lagerbewegungen und laufende Bestellungen ergeben genau den Informations-Mix, der die richtige Entscheidung erleichtern hilft.

WEITERE MÖGLICHKEITEN

Streckenbestellungen und Cross-Docking-Prozesse sind genau so möglich, wie die Bevorratung des eigenen Lagers. Ein automatisiertes und bedarfsorientiertes Mahnen verhindert Verzug. Ein zugehöriges Dokumentenmanagement integriert Ihre Auftrags- und Lieferunterlagen oder Mahnungen in Ihr ERP-System. Durch die enge Verzahnung mit Ihrem Vertrieb sind Preisanfragen jederzeit möglich.

