

pio ERP – EINFACH MEHR KÖNNEN.



pio ERP optimiert die operativen und strategischen Unternehmensprozesse im Mittelstand. Gezielte Planung, Information und Organisation bauen Wettbewerbsvorteile langfristig aus. Durch die flexible und individuelle Einpassung in Ihre Lösungslandschaft ist pio ERP das richtige Werkzeug zur effizienten Nutzung aller Ressourcen.



Mehr können – pio ERP Vertrieb

Ihre Kunden beurteilen Sie nicht nur nach der Qualität, der Leistung und dem Preis Ihrer Erzeugnisse, sondern auch danach, wie die Anfragen, Angebote und Aufträge Ihres Kunden bearbeitet werden.

DIE AUFGABE

- Die Auftrags erfassung mit einer Plausibilitätsprüfung durchführen,
- Kundenanfragen bearbeiten,
- Die Auftragsbearbeitung durch die Auftragssteuerung überwachen,
- Durch die Verfügbarkeitsprüfung die Ausführbarkeit sichern
- Durch eine Kreditlimitprüfung die anzunehmenden Aufträge filtern.

DAS ZIEL

- Verzögerungen vermeiden,
- Pünktliche Auslieferung ermöglichen,
- Verbesserte Beantwortung bei Kundenfragen erreichen,
- Verringerung von Eingabefehlern,
- Vorbelegung der Daten durch das EDV-System,
- Eine verbesserte Auftragsverfolgung,
- Ein funktionierendes Informationssystem.

DER KOMFORT

- Automatischer Storno
- Archivierung und bedarfsgerechter Abruf und Ausdruck
- Ausgefeiltes Konditionssystem
- Sammelrechnungen
- Schnittstellen zu allen gängigen Finanzbuchhaltungen
- Wahlweise Ausgangsjournale und Buchungsbelege
- Fakturierung als Vor- oder Nachfaktura, Sofortfaktura, Sammelrechnung mit Disposition in frei wählbaren Perioden u.s.w.

OPTIMALE LIEFERBEREITSCHAFT

Der schnelle und umfassende Informationsfluß ermöglicht z.B. eine unmittelbare Telefonauskunft und einen direkten Telefonverkauf.

Eine entsprechende Anfrage kann von **pio ERP Verkauf** sofort zu einem Auftrag generiert werden. Die schnelle Beauskunftung aus den gespeicherten Daten läßt rasche statistische Auswertungen zu. Z.B. kann man feststellen, dass ein Kunde schon sehr oft angefragt, jedoch nie gekauft hat. Daraus könnten nun geeignete Maßnahmen erfolgen.

Eine Aufgabe des Moduls ist die schnelle individuelle und flexible Zusammenstellung der Sendung für einen Kunden. Jederzeit muss es möglich sein, den jeweiligen Stand des Auftrags abzufragen. Die Verfügbarkeit der Ware, des geeigneten Transportmittels, der richtigen Kombination der Aufträge, der Versandpapiere und Zollformalitäten wird über **pio ERP Verkauf** abgewickelt. Darüber hinaus dient das System dem Sachbearbeiter auch in schwierigen Exportfragen als Unterstützung.

